

Líder en la intermediación de compra y venta de empresas

Arturo Ruiz

¿Cuándo y dónde se funda VR Business Brokers y con qué fines?

VR Business Brokers nace en 1979 en Boston, Estados Unidos, con el fin de llenar el vacío existente de un servicio de calidad similar al de la banca de inversión dirigido a compradores y vendedores de pequeñas y medianas empresas que no estaban atendidos, y a inversores como personas físicas o empresas que les interese el mundo de la pyme. Hoy es un grupo multinacional con más de 100 oficinas, 3.000 brokers, presencia en Norteamérica, Latinoamérica, Europa, y próximas aperturas en los mercados asiáticos.

Durante más de 25 años, VR Business Brokers ha sido el líder de la industria y tiene la distinción de haber vendido más de 70.000 empresas. Tiene los estándares de calidad más altos de la industria, ofrece el programa de entrenamiento más amplio para sus intermediarios, mantiene la mayor base de datos nacional de negocios vendidos para asistir en las valoraciones de las empresas y ha sido calificado en la primera posición del sector de Business Brokers en el mundo durante 16 de los últimos 20 años.

¿Qué servicios ofrecen?

Los componentes del éxito de VR han sido la fortaleza, la profesionalización y el compromiso de la red de intermediarios VR de trabajar diligentemente con cada cliente, no como un simple broker de negocios que trata de hacer una venta, sino como un asesor que ofrece un amplio concepto de consultoría para cada una de las transacciones. VR ofrece el mismo nivel de servicio y recursos profesionales que un gran



José María Varas, consejero delegado de VR Business Brokers

cliente corporativo recibe del mejor banco de inversión.

En España contamos con siete oficinas: Barcelona Example, Vallés Occidental, Madrid Castellana, Murcia, Pozuelo de Alarcón, San Fernando de Henares y Zaragoza Capital, y con próximas aperturas en otras provincias españolas para completar una red de 50 oficinas en el corto plazo. Somos más de 30 profesionales que podemos asesorar a vendedores y compradores o inversores.

Actualmente estamos desarrollando un plan de expansión en España con el objetivo de crear una red de 50 oficinas en los próximos dos años, y para ello buscamos profesionales que vengan de

sectores afines tales como asesorías financieras, consultorías, despachos de abogados, o empresarios que tengan una clara vocación con el mundo de los negocios.

¿Qué número de operaciones han llevado a cabo mundialmente?

Hasta 2005, VR había vendido más de 70.000 empresas; la tasa anual de compra y venta de empresas es de unos 2.500 negocios. Hemos vendido negocios en tres segmentos de mercado: en la pyme pequeña con transacciones de entre 100.000 a 1 millón de euros; en la pyme mediana, con operaciones de venta de empresas por valores que oscilan entre 1 millón y 10 millones de